

Zaken&Jobs.tv

GELD VOOR LIMBURGSE INSTAPPERS

Couck en Mignolet bieden advies, begeleiding en financiering om jonge ondernemers geleidelijk te laten instappen in bestaande Limburgse KMO's. Zo moeten deze gemotiveerde talenten niet van nul beginnen, maar kunnen zij voluit gaan voor de doorgroei van mooie projecten die aan een nieuwe fase toe zijn.



Werner Couck (links) en Gert Mignolet hebben samen meer dan 50 jaar ervaring in de Limburgse KMO-wereld. De ene als bedrijfspromotor en new business manager en de andere als bankier en strategisch adviseur. Nu bundelen ze hun kennis, ervaring en netwerken om een heel specifieke groep bedrijven en ondernemers te bedienen.

“Wij hebben het ontstaan van de nieuwe Limburgse economie meegemaakt vanaf de start van onze carrière begin jaren '90, wij kennen die pioniers want dat is onze generatie. Het aanbod dat wij nu doen richt zich op die bedrijven die na 30 jaar op zoek zijn naar opvolging en op ambitieuze instappers waar financiering nodig is om zich in te kopen”, zeggen Couck en Mignolet.

Zaken&Jobs.tv

Volgens de initiatiefnemers zijn instappers strategisch veel belangrijker voor de provincie dan starters omdat ze bijdragen tot waardebehoud van de bestaande economie en omdat ze een hefboom zijn voor de doorgroei van de bedrijven waarin ze zich engageren.

De ondersteuning die wordt geboden bestaat uit

- evaluatie en toekomstbestendig maken van de bestaande business case
- opmaak van een financieel haalbaar instapmodel voor de jonge opvolger
- ophalen van de nodige financiering om het project te realiseren (*)
- begeleiding van instappers om hun financiële geletterdheid te versterken
- promotie van de nieuwe structuur op de kapitaalmarkt, de arbeidsmarkt, bij klanten en leveranciers, om voldoende vertrouwen op te bouwen
- ondersteuning via zakelijke netwerken (juridisch, financieel, strategisch)

(*) Daarbij wordt nauw samengewerkt met partijen zoals BAN, LRM, PMV, crowdfundingplatformen en banken.

Bedrijven en kandidaat-instappers kunnen zich melden voor een vrijblijvende kennismaking via een mailtje naar werner@bisc.management of via een persoonlijk telefoontje met Werner Couck (0495/28.14.67) of Gert Mignolet (0494/ 57.32.94)

Visie, engagement en promotie

Werner Couck citeert Archimedes: “Geef mij een steunpunt en een hefboom en ik verplaats de aarde”, om duidelijk te maken: “Wat Gert en ik doen is precies dat: het steunpunt en de hefboom leveren om de instappers te helpen om hun business case naar een hoger niveau te tillen.

Mignolet vult aan: “De business case scherper stellen is het steunpunt en de extra financiering – met bijhorende P.R. – is dan de hefboom, waarbij we ons met dit verhaal enkel en alleen richten op die zogenaamde “instappers”.”

De adviseurs willen zich engageren om een dossier beter te maken, om zodoende financiering te verzekeren en het vernieuwde aanbod achteraf professioneel te promoten op de arbeidsmarkt, bij klanten en leveranciers, bij politici en ambtenaren, bij pers en publiek.

Over de initiatiefnemers

Werner Couck is meer dan 30 jaar actief in Limburg als promotor en woordvoerder van bedrijven, waarbij het scherpstellen van de business case altijd ter discussie staat. In 2010 en 2015 probeerde hij al om structurele ondersteuning te bieden aan groeiende bedrijven maar de markt en de partners bleken daar toen niet klaar voor.

Zaken&Jobs.tv

Met het platform “Zaken & Jobs” wil Couck vooral de nieuwe generatie ondernemers in Limburg in de kijker zetten en promoten. Vandaar is de link snel gelegd naar meer fundamentele ondersteuning van advies tot financiering.

Gert Mignolet bouwde een loopbaan van 31 jaar uit in de bankwereld. Hij doorliep verschillende functies, van commerciële rollen tot kantoorleiding, en werkte vanaf 2000 vooral in een B2B-context met focus op de agro- en voedingssector. Die ervaring gaf hem een scherp inzicht in hoe financieringsdossiers beoordeeld worden: welke informatie doorslaggevend is, waar risico's écht zitten en welke vragen financiers stellen.

Eind 2025 sloot Gert aan bij Resolvus als zelfstandig consultant én als SPOC (Single Point of Contact) voor Limburg, Vlaams-Brabant en de Kempen. In die rol trekt hij mee de verdere uitbouw van Resolvus in zijn regio: dichterbij ondernemers staan, dossiers detecteren en begeleiden, en een lokaal aanspreekpunt zijn voor bedrijven met groei-, investerings- of herfinancieringsvragen. Hij wil “niet alleen helpen zoeken naar middelen, maar vooral mee zorgen dat plannen ook écht financierbaar worden”.

Contact en persrelaties

Werner Couck – werner@bisc.management +32 495 28 14 67

Gert Mignolet – gert@resolvus.be +32 494 573 294

Je kan het project van nabij volgen op www.zakenenjobs.tv en zeker op de pagina www.zakenenjobs.tv/nieuwe-generatie-ondernemers